



EMPRENDIMIENTO Y AUTOEMPLEO



VAMOS A HABLAR DE...

PRIMEROS PASOS

VENTAJAS E INCONVENIENTES

CONSEJOS Y ERRORES A EVITAR

AYUDAS

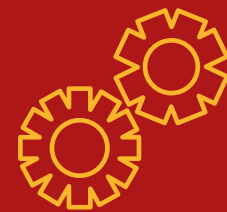
PRIMEROS PASOS...

MOTIVACIÓN

El emprendimiento es una ACTITUD.

Necesitarás:

- Valentía
- Motivación
- Conocimientos



¿Dominas el sector que te interesa?

¿Tienes tiempo?

¿Trabajas bien bajo presión?

¿Confías en ti mismo?

¿Sabes vender tus ideas?

IDEA

Tener una buena idea no significa tener una idea original.

Buena idea = satisface una necesidad de un público concreto.

Mercado que consume

Buena organización



grandes negocios



INVESTIGACIÓN



IDEA — satisface necesidad

— innovadora

original

MAYOR PROBABILIDAD DE ÉXITO



Conoce el mercado en el que buscas introducirte

¿Conviértete en un experto!

¿Qué hacen tus competidores?

¿Qué te hace diferente?

PRIMEROS PASOS...

CLAVES DEL ÉXITO

El éxito de la empresa emprendedora depende mucho más de la **TENACIDAD** del empresario y de su **GESTIÓN** que de la **IDEA** en sí misma.

"El camino de éxito"

LuzuVlogs

YouTube



PLAN DE NEGOCIO

Viabilidad de tu proyecto

Necesidad de **financiación** >

¿Qué puntos básicos deberás cubrir?

1 Presentación de la idea y del emprendedor

2 Descripción del producto o servicio

3 Plan de marketing (precios, política comercial, canales de distribución,...)

4 Plan económico financiero

HERRAMIENTA CLAVE

reflejar posibilidades de éxito de tu empresa a inversores potenciales

- Claro
- Preciso
- Coherente
- Justificado

VENTAJAS

- Crea tu propio empleo
- Sé tu propio jefe
- ¿Gana más dinero?

Sólo si el negocio funciona y está bien planteado.

Gran incentivo: saber que si el negocio produce beneficios serán tuyos.



INCONVENIENTES

- Asume riesgos (perder el dinero invertido)
- Sacrificio
- Estás solo

Emprendedor: responsable de la toma de decisiones.

La soledad en las decisiones no siempre es cómoda.



CONSEJOS

- 1** Además de las ayudas públicas, los emprendedores pueden recurrir a las entidades de crédito para solicitar financiación mediante **préstamos y microcréditos**. Infórmate en tu entidad habitual y en asociaciones de ayuda al emprendedor o al autónomo.
- 2** Los centros de la red estatal Ventanilla única Empresarial podrán orientarte sobre los **trámites requeridos para montar una empresa**, las posibles formas jurídicas, los impuestos y los permisos.

ERRORES A EVITAR

1

NO DES POR SUPUESTA LA VIABILIDAD DEL NEGOCIO

2

PREGÚNTATE CÓMO ES EL CLIENTE Y NO CREAS NUNCA QUE LO TIENES CLARO

3

NO PIENSES QUE LOS PRODUCTOS INTERESAN POR IGUAL A TODO EL MUNDO

4

NO CONFÍES EN QUE LLEGARÁ LA CLIENTELA. DATE A CONOCER

ERRORES A EVITAR

5

NO OLVIDES LA TESORERÍA.
CUANDO HAGAS TUS
PRESUPUESTOS, SÉ REALISTA
Y PREVÉ EL DINERO QUE TE
HARÁ FALTA

6

NO DES POR SEGURA LA
FINANCIACIÓN EXTERNA,
DEPENDERÁ DE LA
ESTABILIDAD DEL PROYECTO.

7

PREOCÚPATE DEL "PAPELEO".
ABRIR UN NEGOCIO SIN
PERMISOS ES CORRER UN
RIESGO ADMINISTRATIVO

8

PREOCÚPATE DEL DÍA A DÍA,
INCLUSO CUANDO EL
NEGOCIO VAYA BIEN

AYUDAS

PODRÁS ENCONTRAR AYUDAS AL
EMPREDIMIENTO EN DISTINTOS
CENTROS EN ESPAÑA:



Las Cámaras de Comercio
(www.incyde.org)



El Instituto de Crédito Oficial
(www.ico.es)



El Ministerio de Trabajo
(www.mites.gob.es)

AYUDAS

PODRÁS ENCONTRAR AYUDAS AL
EMPREDIMIENTO EN DISTINTOS
CENTROS EN ESPAÑA:



El Banco de la Mujer
(www.bancomujer.org)



**Los Centros Europeos de
Empresas Innovadoras**
(www.ances.com)



**Seniors Españoles para la
Cooperación Técnica**
(www.secot.org)

Además, cada Comunidad Autónoma cuenta con programas y entidades especializadas en asesorar y financiar a emprendedores. Puedes informarte en las oficinas de atención al ciudadano.



¡SUERTE!
